

Vous souhaitez vivre une nouvelle aventure et prendre part au développement de notre société ?

Vous souhaitez évoluer sur des projets riches et variés ?

Alors ce poste est fait pour vous !

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un **Responsable Produit**.

Rattaché(e) au Responsable marketing, au sein d'une équipe resserrée et compétente, dans un climat de confiance propice à l'autonomie relationnelle et décisionnelle, vous êtes responsable de la gestion du cycle de vie des produits et services associés des produits INNOPSYS en assurant les missions suivantes :

- vous participez à l'expression fonctionnelle du besoin et formalisez l'expression technique du besoin en relation avec l'équipe R&D,
- vous établirez et ferez le suivi du plan de développement du produit en relation avec l'équipe R&D, en définissant les priorités et animant les différentes phases du projet,
- vous aurez en charge la présentation, la démonstration et la promotion des produits auprès des leaders d'opinions, des partenaires commerciaux et des utilisateurs potentiels en déroulant un solide argumentaire technique et scientifique,
- vous aurez en charge l'organisation du lancement et du suivi commercial du produit en élaborant la stratégie de communication auprès de l'équipe commerciale et du réseau de distribution à l'export,
- vous assurerez la veille marketing afin de corriger les dysfonctionnements éventuels et améliorer les performances du produit.

Cette liste est non exhaustive et peut évoluer en fonction de vos compétences.

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

- Vous intégrerez une PME dynamique, à taille humaine, d'envergure internationale et en croissance dans un marché porteur,
- Dès votre premier jour, vous recevrez l'accompagnement et le soutien nécessaire afin d'être formé aux procédures internes,
- Rejoignez une PME très sensible à la QVT et au bien-être de ses salariés,
- Vous intégrerez une structure à taille humaine où les décisions se prennent rapidement,
- Vous aurez un rôle prépondérant au sein de notre structure avec un large niveau d'autonomie ainsi qu'une grande liberté dans l'organisation de votre activité,
- Nous mettons tout en œuvre pour favoriser un bon équilibre entre votre vie professionnelle et votre vie personnelle !
- Vous travaillerez dans un écrin de verdure à proximité d'un lac avec possibilité de pratiquer du golf, natation, marche, footing, balade au milieu des champs, etc. et accès à un vestiaire pour vous changer,
- Teambuilding réguliers afin de favoriser la cohésion d'équipe,

Et bien plus encore...mais il faudra nous rencontrer pour en savoir plus 😊

AVANTAGES LIES AU POSTE

- + Tickets Restaurant
- + Intéressement
- + Possibilité de travailler 2 jours par semaine au sein du Centre Pierre POTIER (Cancéropôle de Toulouse) offrant à des jeunes entreprises innovantes en biotechnologies, un lieu stimulant et agréable pour travailler (cafétéria, salle de réunions...).

PROFIL

De formation supérieure initiale d'ingénieur (ou docteur) en physique (ou biologie), vous avez une double compétence en commercial/marketing, et justifiez d'une première expérience dans le domaine des équipements d'acquisition pour le domaine des sciences de la vie.

- Vous êtes dynamique et engagé(e), avec un bon relationnel client et des compétences techniques dans le domaine. Vous faites preuve de souplesse et d'adaptabilité à une culture de type PME.
- Ce poste implique le sens du service, de la disponibilité et des déplacements internationaux. Pratique courante de l'anglais obligatoire.

CONTRAT

CDI, temps plein.

CONTACT

j-grenet@innopsys.fr